



Portal do Docente

UNIVERSIDADE FEDERAL DA PARAÍBA
SISTEMA INTEGRADO DE GESTÃO DE ATIVIDADES
ACADÊMICAS

EMITIDO EM 02/06/2023 09:23



SIGAA

PLANO DE CURSO

Dados Gerais da Turma		
Turma:	GDMI0210 - MEDIAÇÕES NEGOCIAÇÕES E COMÉRCIO EXTERIOR II - Turma: 01 (2020.2)	
Docente(s):	2015058 - ROBERTO VILMAR SATUR	
Carga Horária:	60h	
Horário:	2T1234	
Programa do Componente Curricular		
Ementa:	Mediações Interculturais e Negociações Internacionais aplicadas à atividade. Áreas e atividades que envolvem o comércio exterior. Temas complementares, atuais e emergentes, e tendências na área.	
Objetivos:	Apresentar o funcionamento básicos dos procedimentos de exportação e importação no Brasil e as formas de mediações e negociações internacionais.	
Conteúdo:	O conteúdo programático se organizará em torno dos eixos temáticos propostos a partir da leitura de obras escolhidas e enfocadas conforme os seguintes aspectos: · Introdução ao comércio exterior · Estratégias de inserção no mercado internacional · Sistemática de Exportação · Sistemática de Importação · Procedimentos e Documentos no Comércio exterior · Isenções e incentivos no Comércio exterior · Marketing Internacional · Logística Internacional e Aduana · Custo, Preço e Tributação na Importação e na Exportação · Pagamentos e Câmbio em Comércio Exterior · Financiamento a Exportação · Tópicos Atuais e tendências na área de negociações, mediações e comércio exterior"	
Habilidades e Competências:	Identificação e compreensão básica da sistemática de Importação e Exportação, do marketing e da logística internacional	
Metodologia de Ensino e Avaliação		
Metodologia:	Aulas expositivas, discussão de textos e apresentações temáticas relativas ao conteúdo programático.	
Procedimentos de Avaliação da Aprendizagem:	Realização das atividades propostas pelo professor em sala de aula.	
Horário de atendimento:		
Cronograma de Aulas		
Início	Fim	Descrição
08/03/2021	15/03/2021	Apresentação do professor, da turma, do plano de ensino. Introdução ao comércio exterior e Exportação em 10 Passos
22/03/2021	29/03/2021	Feriado antecipado (decreto estadual)
29/03/2021	29/03/2021	Feriado estadual antecipado por decreto do Governador
05/04/2021	12/04/2021	Sistemática de Exportação - Aprendendo a prática e relatos de casos
19/04/2021	19/04/2021	Procedimentos e Documentos no Comércio exterior
26/04/2021	26/04/2021	Sistemática de Importação - Aprendendo a prática e relatos de casos
03/05/2021	03/05/2021	Isenções e incentivos no Comércio exterior, Tributação no Comex
15/05/2021	15/05/2021	Aula Reposição - adiantamento - Tópicos Especiais em Comex
17/05/2021	17/05/2021	Não Haverá Aula
22/05/2021	22/05/2021	Aula Reposição - adiantamento - - Tópicos Especiais em Comex
24/05/2021	24/05/2021	Marketing Internacional
31/05/2021	31/05/2021	Logística Internacional e Aduana
07/06/2021	07/06/2021	Atividades Práticas de Comércio Exterior - Formação de Custos e Preços, Documentos e procedimentos
14/06/2021	14/06/2021	Pagamentos e Câmbio em Comércio Exterior, Financiamento a Exportação, Cuidados práticos de exportação e Importação
14/06/2021	21/06/2021	Tópicos Atuais e tendências na área
Avaliações		
Data	Hora	Descrição
26/04/2021	13h	Avaliação 1

Dados Gerais da Turma

Data	Hora	Descrição
24/05/2021	13h	Avaliação 2
07/06/2021	13h	Avaliação 3
14/06/2021	13h	Reposição
21/06/2021	13h	Exame Final
14/06/2021		Reposição
21/06/2021		Exame Final

Referências Básicas

Tipo de material	Descrição
Livro	NOSÉ JUNIOR, Amadeu. Marketing internacional :uma estratégia empresarial. São Paulo: Pioneira Thomson Learning, 2005. 323p. ISBN: 9788522104514.
Livro	MINERVINI, Nicola. O exportador . 6.ed. Pearson. 2012
Livro	CASTRO, José Augusto de. Exportação: aspectos práticos e operacionais . . Aduaneiras. 2013
Livro	VAZQUEZ, José Lopes. Comércio exterior brasileiro :José Lopes Vasquez.. 11. ed. São Paulo: Atlas, 2015. 301 p. ISBN: 9788522498673.
Livro	WERNECK, Paulo. Comércio exterior & despacho aduaneiro . 5.ed. rev.e atual. Curitiba: Juruá, 2015. 355 p. ISBN: 978853625054.
Livro	SEGALIS, Gabriel; FRANÇA, Ronaldo de; ATSUMI, Shirley Yurica Kanamori. Fundamentos de exportação e importação no Brasil . Rio de Janeiro: FGV, 2012. 162p. (Cademp) ISBN: 9788522509461.
Livro	FARO, Ricardo; FARO, Fátima. Curso de comércio exterior: visão e experiência brasileira . . Atlas. 2012
Livro	GARCIA, Luiz Martins. Exportar: rotinas e procedimentos, incentivos e formação de preços . 9. ed. Aduaneiras. 2015

Referências Complementares

Tipo de material	Descrição
Livro	FILGUEIRA, S. P. ; SATUR, R. V.. FILGUEIRA, S. P. ; SATUR, R. V. Profissão de negociador internacional no Brasil: Regulamentar ou não regulamentar? João Pessoa: Editora do CCTA, 2020. Disponível em: http://www.ccta.ufpb.br/editoraccta/contents/titulos/administracao/profissao-de-negociador-internacional-no-brasil-regulamentar-ou-nao-regulamentar. . Editora do CCTA. 2020
Livro	KUHN, E. ; SATUR, R. V.. KUHN, E. ; SATUR, R. V. Plano de marketing de exportação para o uso de negociadores de pequenas e médias empresas. João Pessoa: Editora do CCTA, 2020. Disponível em: http://www.ccta.ufpb.br/editoraccta/contents/titulos/administracao/plano-de-marketing-de-exportacao-para-uso-de-negociadores-de-pequenas-e-medias-empresas. . Editora do CCTA. 2020
Livro	SATUR, R. V.; DUARTE, E. N.. SATUR, R. V.; DUARTE, E. N. Negociadores Internacionais: Atuação profissional com competência. João Pessoa: Editora do CCTA, 2020. Disponível em: http://www.ccta.ufpb.br/editoraccta/contents/titulos/administracao/negociadores-internacionais-atuacao-profissional-com-competencia. . CCTA. 2020
Livro	LOPEZ, José Manoel Cortiñas; GAMA, Marilza. Comércio exterior competitivo . 4.ed. São Paulo: Edições Aduaneiras, 2011. 546 p. ISBN: 9788571295636.
Livro	MARTINELLI, Dante P; VENTURA, Carla A. A; MACHADO, Juliano R. Negociação internacional . São Paulo: Atlas, 2012. 240p. ISBN: 9788522436293.
Livro	DIAS, Reinaldo. Comércio exterior :teoria e gestão. 3.ed. São Paulo: Atlas, 2012. xii, 353p. ISBN: 9788522467549.

Número do documento: **797110**

Data de emissão: **02/06/2023**

Código de verificação: **94c9c6ae92**

ATENÇÃO

Para verificar a autenticidade deste documento acesse <https://sigaa.ufpb.br/sigaa/documentos/> informando o número do documento, data de emissão e o código de verificação