



Portal do Docente

UNIVERSIDADE FEDERAL DA PARAÍBA
SISTEMA INTEGRADO DE GESTÃO DE ATIVIDADES
ACADÊMICAS

EMITIDO EM 28/06/2023 14:07



SIGAA

PLANO DE CURSO

| Dados Gerais da Turma | | |
|--|---|------------------------|
| Turma: | GDMI0210 - MEDIAÇÕES NEGOCIAÇÕES E COMÉRCIO EXTERIOR II - Turma: 02 (2022.2) | |
| Docente(s): | 3240837 - TALITA NEVES BEZERRA DA SILVA | |
| Carga Horária: | 60h | |
| Horário: | 2T1234 | |
| Programa do Componente Curricular | | |
| Ementa: | Mediações Interculturais e Negociações Internacionais aplicadas à atividade. Áreas e atividades que envolvem o comércio exterior. Temas complementares, atuais e emergentes, e tendências na área. | |
| Objetivos: | Apresentar o funcionamento dos processos de importação e exportação no Brasil, bem como as formas de negociação e mediação internacional e intercultural. | |
| Conteúdo: | - Introdução ao comércio exterior - Estratégias de inserção no mercado internacional - Sistemática de Exportação: passo a passo, documentos para o processo, rotinas, cuidados, trâmites legais, cumprimento de prazos, tributos, documentos e alimentação dos sistemas de controle, tributos e fiscalização do governo, DUE - Sistemática de Importação: passo a passo, documentos para o processo, rotinas, cuidados, trâmites legais, cumprimento de prazos, tributos, documentos e alimentação dos sistemas de controle, tributos e fiscalização do governo, DUIMP - Como Elaborar os Documentos no Comércio exterior - Mecanismos simplificados de Exportação e Importação - Isenções e incentivos no Comércio exterior - Marketing Internacional - Logística Internacional e Aduana - Custo, Preço e Tributação na Importação e na Exportação - Isenções e incentivos no Comércio exterior - Pagamentos e Câmbio em Comércio Exterior - Financiamento a Exportação - Mudanças na rotina do comércio exterior com a pandemia e a digitalização - Tópicos Atuais e tendências na área de negociações, mediações e comércio exterior " | |
| Habilidades e Competências: | - Processo de Importação / Exportação - Medição e Negociação Internacional | |
| Metodologia de Ensino e Avaliação | | |
| Metodologia: | A base metodológica é de forma construtivista, utilizando de trocas de conhecimentos e de técnicas de flipped classroom para que os alunos possam desenvolver as habilidades e competências, de modo a proporcionar um aprendizado de modo social e autônomo. | |
| Procedimentos de Avaliação da Aprendizagem: | 1. Seminários 2. Atividades desenvolvidas em sala 3. Avaliação | |
| Horário de atendimento: | | |
| Cronograma de Aulas | | |
| Início | Fim | Descrição |
| 13/02/2023 | 13/02/2023 | Aula Introdutória |
| 13/02/2023 | 13/02/2023 | Aula Introdutória |
| 20/02/2023 | 20/02/2023 | Leitura |
| 20/02/2023 | 20/02/2023 | Aula 01 |
| 27/02/2023 | 27/02/2023 | Leitura |
| 27/02/2023 | 27/02/2023 | Seminários do semestre |
| 27/02/2023 | 27/02/2023 | Aula 02 |
| 06/03/2023 | 06/03/2023 | Aula 03 |
| 13/03/2023 | 13/03/2023 | Aula 04 |
| 20/03/2023 | 20/03/2023 | aula 05 |
| 20/03/2023 | 20/03/2023 | Exercício |
| 27/03/2023 | 27/03/2023 | Aula 06 |
| 03/04/2023 | 03/04/2023 | Aula 07 |
| 10/04/2023 | 10/04/2023 | Aula 08 |
| 17/04/2023 | 17/04/2023 | Aula 09 |

| Dados Gerais da Turma | | |
|-----------------------------------|--|----------------------|
| Início | Fim | Descrição |
| 24/04/2023 | 24/04/2023 | Aula 10 |
| 01/05/2023 | 01/05/2023 | Aula 11 |
| 08/05/2023 | 08/05/2023 | Aula 12 |
| 15/05/2023 | 15/05/2023 | Aula 13 |
| 22/05/2023 | 22/05/2023 | Aula 14 |
| 29/05/2023 | 29/05/2023 | Aula 15 |
| Avaliações | | |
| Data | Hora | Descrição |
| 20/03/2023 | 13:00 | Avaliação Escrita 01 |
| 24/04/2023 | 13:00 | Avaliação Escrita 02 |
| 29/05/2023 | 13:00 | Avaliação Escrita 03 |
| 05/06/2023 | 13:00 | Reposição |
| 05/06/2023 | 13:00 | Exame Final |
| 05/06/2023 | | Reposição |
| 05/06/2023 | | Exame Final |
| Referências Básicas | | |
| Tipo de material | Descrição | |
| Livro | CASTRO, José Augusto de. Exportação: aspectos práticos e operacionais . 8. São Paulo: Aduaneiras. 2013 | |
| Livro | FARO, Ricardo; FARO, Fátima. Curso de comércio exterior: visão e experiência brasileira . . Atlas. 2012 | |
| Livro | GARCIA, Luiz Martins.. Exportar: rotinas e procedimentos, incentivos e formação de preços . . São Paulo: Aduaneiras. 2015 | |
| Livro | MINERVINI, Nicola. O exportador . . São Paulo: Pearson. 2012 | |
| Referências Complementares | | |
| Tipo de material | Descrição | |
| Livro | DIAS, Reinaldo et al. Comércio exterior: teoria e gestão . . São Paulo: Atlas. 2004 | |
| Livro | FILGUEIRA, Sarah Priscila; SATUR, Roberto Vilmar. Profissão de negociador internacional no Brasil: regulamentar ou não regulamentar? . . João Pessoa: Editora do CCTA. 2020 | |
| Livro | KUHN, Egídio; SATUR, Roberto Vilmar. Plano de marketing de exportação para uso de negociadores de pequenas e médias empresas . . João Pessoa: Editora do CCTA. 2020 | |
| Livro | LOPEZ, José Manoel Cortiñas; GAMA, Marilza.. Comércio exterior competitivo . . São Paulo: Edições Aduaneiras. 2011 | |
| Livro | MAIA, Jayme de Mariz.. Economia internacional e comércio exterior . . São Paulo: Atlas. 2014 | |
| Livro | MARTINELLI, Dante P; VENTURA, Carla A. A; MACHADO, Juliano R.. Negociação internacional . . São Paulo: Atlas. 2012 | |
| Livro | NOSÉ JUNIOR, Amadeu. Marketing internacional: uma estratégia empresarial .. . São Paulo: Pioneira Thomson Learning. 2005 | |
| Livro | SATUR, Roberto Vilmar; DUARTE, Emeide Nóbrega.. Negociadores internacionais: Atuação profissional com competência .. . João Pessoa: Editora do CCTA. 2020 | |
| Livro | SEGALIS, Gabriel; FRANÇA, Ronaldo de; ATSUMI, Shirley Yurica Kanamori.. Fundamentos de exportação e importação no Brasil .. . Rio de Janeiro: FGV. 2012 | |
| Livro | VAZQUEZ, José Lopes. Comércio exterior brasileiro . . São Paulo: Atlas. 2015 | |
| Livro | WERNECK, Paulo. Como classificar mercadorias: uma abordagem prática . . São Paulo: Aduaneiras. 2011 | |
| Livro | WERNECK, Paulo. WERNECK, Paulo . . Curitiba: Juruá. 2015 | |

Número do documento: **816337**

Data de emissão: **28/06/2023**

Código de verificação: **22f882e44e**

ATENÇÃO

Para verificar a autenticidade deste documento acesse <https://sigaa.ufpb.br/sigaa/documentos/> informando o número do documento, data de emissão e o código de verificação

